



Plan de Marketing EvergreenLife Products :

Ce qu'il faut retenir pour débiter.

Représentant Commercial Indépendant (I.V.)

1. Il achète des produits pour sa consommation personnelle.
2. Il perçoit des commissions sur ses clients achetant sur son site répliqué.
3. Il peut créer son propre réseau de Représentants commerciaux. (parrainage).

Rémunération de l'I.V.

1. Commissions sur les Commandes Clients : de 15 à 48%.
2. Commissions sur KITS Clients VIP, **PROMOTER** et **ADVISER**.
3. Commissions de Bonus volume.

L'octroi du Bonus Volume est toutefois subordonné à la réalisation par l'I.V dans le mois de référence d'un Volume Minimum de:

- 0 Points Evergreen Direct (PED) s'il est Adviser,
- 0,5 Points Evergreen Directs (PED) s'il est Supervisor,
- 0,5 Points Evergreen Directs (PED) s'il est Assistant Coordinator,
- 1 Point Evergreen Directs (PED) s'il est Coordinator,
- 2 Points Evergreen Directs (PED) s'il est Ambassador.

Les différents niveaux de I.V.

“Promoter”, “Adviser”, “Supervisor”, “Assistant Coordinator”, “Coordinator” et “Ambassador”.

Le kit de démarrage Promoter (Pas de PED obligatoire)

comprenant 12 bouteilles d'Olife 1000ml, avec une réduction de 15% sur le prix public.

Il vous permet immédiatement de faire vos commandes personnelles avec une réduction de 15%, et de percevoir des commissions jusqu'à 15% sur vos commandes clients directs, et sur les kits de démarrage des I.V. que vous avez personnellement parrainés.

Le kit de base Adviser (Pas de PED obligatoire)

Celui que je conseille.

Pour l'obtenir, il est recommandé d'acheter le **Kit Adviser, comprenant 24 bouteilles d'Olife 1000ml**, avec une réduction de plus de 30% sur le prix public.

Il vous permet immédiatement de faire vos commandes personnelles avec une réduction de 30%, et de percevoir des commissions jusqu'à 30% sur vos commandes clients directs, et sur les kits de démarrage des I.V. que vous avez personnellement parrainés.

Les premières étapes du Plan de Carrière de l'I.V.

Comment Devenir Supervisor avec 10 PE, et gagner 35 %.

Pour devenir Supervisor, il faut cumuler sur une période de 60 jours glissants; 10 PE (points Evergreen).

Par exemple, une bouteille d'Olife 1000ml = 0,117 PE, le kit Adviser = 2,8 PE.

Pour devenir **Supervisor** le plus rapidement possible (de 8 jours à 60 jours après votre achat du kit Adviser, ou sur n'importe laquelle période de 60 jours), il faut cumuler sur la période maxi de 60 jours, 10 PE obtenus par l'achat ou la vente de n'importe lesquels des produits Evergreen.

Pour l'exemple, nous prendrons uniquement les bouteilles Olife 1000 ml.

10 PE = 86 bouteilles Olife ($86 \times 0,117 = 10,06$ PE)

Votre achat du kit Adviser 24 Olife = 2,808 PE.

Si vous recrutez dans les 60 jours 3 filleuls Adviser, vous obtenez vos 10 PE.

(votre kit 2,808 PE + 3 kits à 2,808 PE = 11,23 PE)

Mais vous pouvez aussi obtenir le rang de **Supervisor** uniquement avec vos commandes personnelles (86 bouteilles) ou cumuler le recrutement de filleuls et vos commandes clients et personnelles.

Tous les autres renseignements sont disponibles sur le Plan de Marketing édité par la Sté Evergreenlife, que je peux vous faire parvenir sur simple demande.

Exemple de progression sur une période de 60 jours glissants :

- **Adviser 10 PE 35 %**
- **Assistant Coordinator 25 PE 38 %**
- **Coordinator 75 PE 43%**
- **Ambassador 125 PE 45 %**

Dans les 15 premiers jours vous avez acheté votre kits Adviser et vous avez recruté 3 Adviser : vous avez cumulé 11,23 PE Rang obtenu : **Supervisor à 35 %**.

A partir de ce moment vous avez 35 % sur tous vos achats et ventes directes clients, + 5 % sur les achats et ventes de vos Adviser et 20 % sur les achats et ventes de vos Promoters

Les 15 jours suivants vous recrutez 2 Adviser (2,808 PE) et vous avez acheté ou vendu 12 bouteilles Olife (1,404 PE).

Vos Adviser directs ont recruté un total de 4 Adviser de seconde génération (11,23 PE)

Votre total général de PE est de 26,67, et vous devenez **Assistant Coordinator à 38 %**.

Vous avez 38 % sur tous vos achats ou vente, 8% sur les Adviser, (achats personnels, achats clients ...) et 3 % si certains sont devenus à leur tour Supervisor et 23 % sur les achats et ventes de vos Promoters.

Si dans les 30 jours suivants vous même réalisez 12 PE et votre équipe 40 PE, soit un total sur les 60 jours de 78 PE, vous vous qualifiez **Coordinator à 43 %**

Et ainsi de suite pour le reste des qualifications.

Sté INTERLUX Jean Jacques Pech,

06 6549 7280 ou 09 883 777 57 Mail : interlux@bbox.fr